

# Comunicación en networking

En muchas ocasiones sólo contamos con 1 minuto para presentar nuestro negocio, una de ellas son los encuentros empresariales. Hay que preparar ese momento y dejar la improvisación para las reuniones con nuestros amigos/as.

## Antes

**Marca objetivos**, ¿qué necesito de este encuentro?

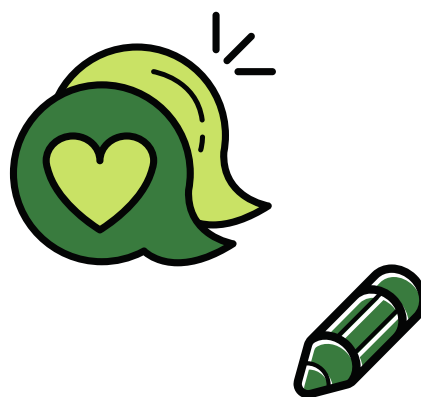
Diseño:

- Tener muy en cuenta el relato emocional, los datos los tenemos en la web.

- **Presentación:** marcar IDEA CLAVE a transmitir, escribirla, ENSAYARLA, ajustarse al tiempo y transmitir emoción.

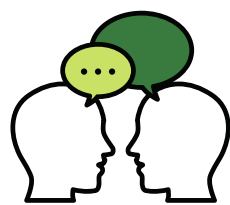
## PASO

### 01



## PASO

### 02



## Durante

- Acude solo /a
- Llega puntual
- Cuida el aspecto personal
- Relacionate
- Práctica la escucha activa
- Sonrie
- Expresa el deseo de ayudar
- Sé sincero/a
- Sé accesible
- Reparte tarjetas

## Después

Crea un excel con datos de tarjetas recogidas y con las redes de estas empresas.

Regla 24/7/30:

- En 24 horas llamar a las empresas/personas más interesantes por teléfono.
- En 7 días contactar por correo o redes sociales.
- En 30 días tener reunión personal u on line.

## PASO

### 03



Recomendaciones:

- Naturalidad sin improvisación.
- Conocer sólo a quién/es nos interesen.
- Dar las tarjetas en el momento adecuado y a quién más nos interese.
- Evitar el exceso de protagonismo.
- **NO VENDER:** queremos darnos a conocer, la venta no es prioritaria.



**Junta de Andalucía**

Consejería de Empleo, Formación  
y Trabajo Autónomo

ANDALUCÍA EMPRENDE, FUNDACIÓN PÚBLICA ANDALUZA