

Taller: Conoce a tus clientes, tu propuesta de valor ... y comunica con eficacia

Fecha: 5 de diciembre de 2019

Horario: 10:30h a 13:30h.

Lugar: Centro Andaluz de Emprendimiento (CADE) Proyecto Lunar.
C/ Sales y Ferré nº 2. Sevilla

Destinatarios/as:

Destinado a personas empresarias y emprendedoras, especialmente aquellas que tengan una idea en desarrollo, estén trabajando su modelo de negocio o quienes, teniendo ya en marcha su negocio, perciban la necesidad de repensarlo o de adquirir herramientas para un mejor conocimiento del cliente y/o para comunicar eficazmente su propuesta de valor, con el objetivo de optimizar los recursos para conseguir más y mejores clientes.

Programa

1. Conoce a tu cliente: Como utilizar el Mapa de empatía, para que sirve y como se puede aplicar a tu empresa /idea.
2. Comprender la Propuesta de valor e identificar de qué se compone. Cómo aterrizarla para poder construir tu marca.
3. Brief: Como explicar tu propuesta de valor en 3 minutos a proveedores de servicios de imagen (Marca, Web, Diseño gráfico, ...) y otros interesados en ti.

El taller permitirá la interacción y habrá espacios para discutir sobre cada Idea/proyecto.

Formador:

Enrique Cervantes, Profesor de Emprendimiento, creación y desarrollo de empresas en Instituto Tecnológico de Estudios de Monterrey, ITESM, en el campus de ciudad de México. MBA, marketing internacional e innovación por la Universidad de Glasgow Caledonia (U.K.)

25 años de experiencia en áreas de marketing e innovación de empresas globales como Grupo Bimbo, Grupo Peñafiel o ACH Foods, entre otras.

Socio fundador de la Consultora "Efervescencia innovation-lab", propietaria de la metodología 4lv® para crear y desarrollar nuevos productos

Información e inscripciones

CADE Proyecto Lunar Sevilla

Tel: 671 536 899

CADE.ProyectoLunarSevilla@andaluciaemprende.es

Aforo limitado



Andalucía Emprende, Fundación Pública Andaluza
**CONSEJERÍA DE EMPLEO,
FORMACIÓN Y TRABAJO AUTÓNOMO**