Itinerario de capacitación emprendedora

PROGRAMA CRECE

CADE de Linares. Polígono Industrial Los Rubiales, calle Mina de San Diego, 52

Horario de cada uno de los módulos: 09:00 - 14:00 (5 horas)

Módulo 1. Lunes 7 de mayo 2018

¿Puedo ser yo una persona emprendedora?

- Qué es una persona emprendedora.
- Emprendimiento hoy.
- Qué propone el programa CRECE.

Módulo 2. Martes 8 de mayo 2018

La idea y el mercado. Generación de ideas de negocio

- Aspectos fundamentales: la persona, la idea y el mercado.
- Generación de ideas de negocio. De dónde surgen las ideas. Ejemplos inspiradores y prácticas en grupo.
- Capacidades y habilidades de la persona emprendedora. Reflexión personal.
- El mercado. Quiénes son mis clientes, que necesidades/problemas/deseos resuelvo, qué ofrezco. El encaje producto-mercado.

Módulo 3. Lunes 14 de mayo 2018

Aterriza tu idea. Desarrollo y evaluación del primer Modelo de Negocio a partir de la idea.

- Introducción a los Modelos de Negocio.
- Primera formalización de una idea de negocio. Ejemplo común.
- Aterriza tu idea. Trabajo práctico de desarrollo del primer Modelo de Negocio de los participantes.
- Exposición, valoración y mejora de los Modelos desarrollados.

Módulo 4. **Viernes 18 de mayo 2018**

Desarrolla un Modelo de Negocio consistente de tu idea. Describe cómo vas a competir

- Cómo se construye el Modelo de Negocio de un proyecto empresarial.
- La identificación y descripción de los clientes.
- Cómo desarrollar una propuesta de valor competitiva (producto y servicio) a partir del cliente.
- El Modelo de Negocio completo: Distribución, Inversiones, Colaboradores, Modelo financiero, etc.
- Por qué fallan los Modelos de Negocio y nuevas tipologías.

Módulo 5. **Viernes 25 de mayo 2018**

Desarrollo de clientes y el Modelo económico del negocio.

- Conocer al cliente para verificar los ingresos del Modelo de Negocio.
- Técnicas útiles para conocer al cliente para personas emprendedoras.
- Nuevas perspectivas de clientes, nuevos tipos de Modelos de Negocio.
- La economía de la empresa: Cuadro de inversiones, la cuenta de resultados, la tesorería y la rentabilidad.

Módulo 6. **Viernes 1 de junio 2018**

Plan de arranque.

- Cómo arrancar un negocio. Técnica Lean Start Up.
- Elemento claves para arrancar: la rapidez, el control del riesgo y las inversiones.
- Bootstrapping. Estrategias para arrancar rápido y sin riesgos.
- La modificación del Modelo de Negocio en función de las preferencias de los clientes. El aprendizaje del mercado.
- Técnicas cambio (pivot) del Modelo de Negocio.

Información e inscripciones:

Tel.: 671 532 455 mhuertas@andaluciaemprende.es

https://goo.gl/forms/AmH09Uc60Ao6804F2