

Jornada “Técnicas de ventas y fidelización de clientes”

Fecha: 27 de junio de 2017

Horario: 17:00 – 20:00 h.

Lugar: Centro Guadalinfo. Casa de la Juventud.

C/. Eras Altas s/n

Benamejí (Córdoba)

Programa

- . Conocer las técnicas de ventas más adecuadas para cada tipo de cliente.
- . Habilidades comunicativas necesarias para alcanzar objetivos.
- . Cómo conseguir la fidelización del cliente a través de diferentes métodos.

Metodología

- . Será teórica-práctica.
- . Cada alumno recibirá un manual completo con el temario.
- . Diferentes dinámicas en pequeños grupos o parejas para una mayor participación de los asistentes.

Ponente

D. Miguel Ángel Rueda Contreras

Gerente de Grupo mya Soluciones Estratégicas.

Información e inscripciones:

- Centro Andaluz de Emprendimiento (CADE) de Benamejí
Tel: 957.74.60.76 / cade.benameji@andaluciaemprende.es

Colaboran:



Andalucía Emprende, Fundación Pública Andaluza
CONSEJERÍA DE ECONOMÍA Y CONOCIMIENTO

