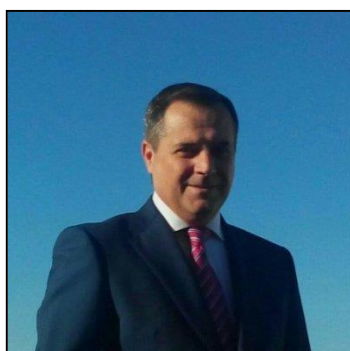


## Jornada sobre financiación

# ¿Cómo conseguir financiación bancaria para tu proyecto empresarial?

- ❖ **Lugar:** Centro Andaluz de Emprendimiento -CADE- de Huelva.
- ❖ **Fecha de realización:** Jueves 23 de marzo de 2017, de 09:30 a 14:00 h.
- ❖ **Ponente:** Manuel González Delgado.



Economista dedicado a la consultoría de particulares, emprendedores y empresas en los ámbitos Financiero (ahorro y búsqueda de financiación), de Control estratégico del riesgo de la empresa (estableciendo protocolos para minimizar los riesgos), Contable, Fiscal y Laboral.

Mediador Civil y Mercantil, aportando valor en la resolución de conflictos mediante la aplicación de técnicas encaminadas a la consecución de acuerdos entre las partes enfrentadas, tanto en el ámbito civil como mercantil, evitando el enfrentamiento judicial, y manteniendo las relaciones.

Profesional con más de 20 años de experiencia en el sector bancario, la mayor parte de los cuales como directivo de oficina de diferentes Entidades Financieras (Caja Postal, Banco de Andalucía, Caja Duero, Caixa Galicia, Caixanova, Novagalicia Banco, Evo Banco).

Ha desarrollado su actividad en los distintos ámbitos de atención a clientes particulares y empresas: Banca Universal, Banca Privada, Banca de Empresas, Banca de particulares, ..., así como en diferentes zonas geográficas que le ha permitido conocer distintos sectores de actividad económica: agrícola, ganadero, pesquero, turístico, servicios, ...

### ❖ **Objetivos:**

Jornada formativa que tiene como principal objetivo **ofrecer las claves** para vender y convencer con el proyecto empresarial a una entidad financiera para obtener financiación; así como **mostrar** (desde la dilatada experiencia del ponente en el sector bancario) como el banco analiza el proyecto empresarial de un emprendedor.



## ❖ **Contenido de la jornada:**

1.- Preguntas fundamentales: ¿qué?, ¿para qué?, ¿cuánto?

2.- Financiación de empresas y emprendedores:

2.1.- Financiación no bancaria.

2.2.- Financiación bancaria:

3.- Negociar con el banco.

3.1.- Criterios de análisis del banco.

3.2.- Información que se analiza.

3.3.- Cuestiones a analizar antes de negociar.

3.4.- Actitud ante la negociación con el banco.

4.- Presentación al banco de la propuesta de financiación.

4.1.- Consideraciones previas a la presentación.

4.2.- Presentación de la propuesta.

4.3.- Planteamientos y justificaciones.

4.4.- Antecedentes y posiciones actuales en el banco.

4.5.- Análisis económico financiero de la empresa.

4.6.- Análisis de solvencia.

4.7.- Valoración del riesgo.

4.8.- Reciprocidad y compensaciones de negocio.

## ❖ **Más información:**

Centro Andaluz de Emprendimiento -CADE- de Huelva

Tel: 959 527060

[cade.huelva@andaluciaemprende.es](mailto:cade.huelva@andaluciaemprende.es)

## ❖ **Inscripciones:**

A través de este enlace: <https://goo.gl/forms/sHKqJrSKpnRkjWXF2>

