

# Formación en Gestión Empresarial Básica

## “TECNICAS DE VENTAS”

**Fecha:** 19 de octubre de 2016

**Horario:** 09.00 - 14.00 h.

**Lugar:** CADE de Aracena, C/ Rio Odiel nº 5 Aracena (Huelva)

### Programa

- La compra y la venta como concepto.
- La estructura de la compra/venta.
- El perfil del profesional del Comercio Moderno.
- Fases de la compra de contacto directo.
- Otros sistemas de ventas:
  - Con asistencia, pero sin vendedor: Marketing directo, televenta, radioventa, etc
  - Con asistencia del vendedor: La visita comercial, venta en mostrador, la promoción, la venta en ferias, salones, stands, etc.
- El Merchandising como estrategia de venta. Concepto y contenidos.
- La Venta online.

### Información e inscripciones:

- Centro de Apoyo al Desarrollo Empresarial (CADE) de Aracena.

Tel: 959.077.017 / [cadearacena@andaluciaemprende.es](mailto:cadearacena@andaluciaemprende.es)

Síguenos en...   

