

Taller Práctico:

“Cómo **Vender Tu IDEA de Negocio** en el Mercado mediante la implantación del Modelo CANVAS”

Fecha/s: 29 de octubre de 2015

Horario: De 9:00 a 15:00 h.

Lugar: Archidona

Programa

Partimos de una premisa: si soy capaz de conocer bien mi modelo de negocio (estrategia) y dotarlo de valor (marketing), seré capaz de transmitírselo a los clientes (venta).

Por este motivo son importantes dos cosas:

- Conocer y comprender mi modelo de negocio (objetivos y estrategia)
- Saber vender (técnicas) ese modelo de negocio (marketing & ventas)

El taller concebido en un **70%** del tiempo con **contenidos prácticos**, está orientado a capacitar al participante sobre **cómo debe vender sus productos y/o servicios** en el mercado.

El taller tiene tres fases:

1. **Moldeamos la idea de negocio** para convertirla en modelo, empleando las bondades que ofrece el método CANVAS.
2. Desarrollamos las principales **variables del marketing** (producto / precio / distribución / comunicación) dentro del modelo de negocio.

Síguenos en...



3. Le damos el enfoque práctico y real, empleando las principales **técnicas de venta**, implementando el método CANVAS y las variables del marketing.

Información e inscripciones

Edificio del CADE en Calle Santo Domingo 49

Tel: 951 701 430 / e-mail: imorozco@andaluciaemprende.es

Centro de Apoyo al Desarrollo Empresarial (CADE) de Archidona

Actuaciones cofinanciadas en un 80% con recursos procedentes del Programa Operativo Fondo Europeo de Desarrollo Regional de Andalucía 2007-2013 en el marco del proyecto Planes Locales e Infraestructura para emprender.

Síguenos en...

