

Curso

‘Capacitación en ventas’

Fecha: 11 y 12 de noviembre de 2015

Horario: 20.00 - 22.00 h.

Lugar: Centro de Apoyo al Desarrollo Empresarial (CADE)
C/ Veracruz, 19-local. Lucena (Córdoba)

Programa

- Vocación, disciplina, motivación y actitud del vendedor.
- El vendedor genera riqueza para la empresa
- Cómo ganarse la confianza del cliente, objetivo principal.
- Cómo debe ganarse el vendedor la confianza de sus jefes
- El vendedor y la prospección del mercado.
- El vendedor debe saber resolver una reclamación.

Ponente:

Antonio Santos Manjón-Cabeza, profesional con más de 50 años de experiencia acreditada en la gestión comercial, Consultor Senior de AEFPA.

Información e inscripciones:

- Centro de Apoyo al Desarrollo Empresarial (CADE) de Lucena
Tel: 957 746 003 / mljimenez@andaluciaemprende.es

Síguenos en...

