

Datos del Curso

Nombre	MÁRKETING Y TÉCNICAS DE VENTA	Calendario de impartición	Día 30/06/2011 Horario 10:00 A 14:00	
Tipo de Formación	Gestión Empresarial Básica	Temática	Marketing y ventas	
Modalidad	Presencial	Número de Horas	4.0	
Lugar de impartición	CADE Algeciras - ALGECIRAS (CADIZ)			
Temario	<ul style="list-style-type: none">- Presentación estructura y servicios de Andalucía Emprende- Presentación asistentes (networking).- Concepto y estrategias de Márketing- Descanso- La publicidad y comunicación en márjeting- Técnicas de ventas.- Ruegos y preguntas.- Conclusiones.			
Objetivos	El objetivo perseguido con el curso es que los asistentes se sitúen en el marco de actuación de una empresa moderna, asumiendo los retos competitivos de un mercado altamente exigente y cambiante. Para ello, los asistentes deberán asimilar unos conceptos básicos sobre el marketing y sus distintas estrategias. Seguidamente se hará un recorrido práctico sobre las distintas vías de publicidad y comunicación comercial, centrándonos en las más actuales. Por último, se pretende que los asistentes conozcan y asimilen habilidades y técnicas comerciales encaminadas al éxito en la venta.			

Docentes

Empresa	Andalucía Emprende, Fundación Pública Andaluza
E - Mail	CADE.ALGECIRAS@andaluciaemprende.es
Teléfonos	956784270

Docente: Nombre y Apellidos	FRANCISCO JAVIER LOPEZ MOLINA
--	-------------------------------