

Ficha del Evento Formativo

Datos del Curso

Nombre	CÓMO TRIUNFAR EN LA VENTA	Calendario de impartición	Día 14/09/2012 Horario 09:30 a 13:30	
Tipo de Formación	Gestión Empresarial Básica	Temática	Marketing y ventas	
Modalidad	Presencial	Número de Horas	4.0	
Lugar de impartición	CADE El Puerto de Santa María - PUERTO DE SANTA MARIA (EL) (CADIZ)			
Temario	<ol style="list-style-type: none">1. Introducción: la venta en la sociedad de consumo.2. Análisis de los elementos que intervienen en la venta:<ol style="list-style-type: none">a) El/ la vendedor/ab) El/la comprador/a-clientec) El producto3. Fases de la venta y la importancia de la comunicación en el proceso.4. La postventa.5. Organización del trabajo comercial.			
Objetivos	Introducir al emprendedor/a en el proceso de la venta y en los elementos que intervienen en el mismo, dotándolo de habilidades comerciales para realizar una venta exitosa.			

Docentes

Empresa	Andalucía Emprende, Fundación Pública Andaluza
E - Mail	Cade.Elpuertodesantamaria@andaluciaemprende.es
Teléfonos	856101682

Docente: Nombre y Apellidos	MARIA ISABEL ARANDA FERNANDEZ
----------------------------------------	-------------------------------