

Jornada 'INNOVAR EN LAS VENTAS: CÓMO LLEGAR AL CLIENTE'



Villanueva de Córdoba, 28 de Marzo de 2011

EXCMO. AYUNTAMIENTO DE
VILLANUEVA DE CÓRDOBA



Más información en:
Teléfono: 957139632
e-mail: rmtoril@andaluciaemprende.es

Organiza:



Asociación Emprende, Fundación Pública Andaluza
CONSEJERÍA DE EMPLEO
CONSEJERÍA DE ECONOMÍA, INNOVACIÓN Y CIENCIA



**ANDALUCÍA EMPRENDE,
FUNDACIÓN PÚBLICA ANDALUZA**

organiza el próximo lunes 28 de marzo en Córdoba la **Jornada ‘Innovar en las ventas: como llegar al cliente’**.

En el mercado actual, marcado por un alto grado de competitividad y una demanda global debilitada, es importante que las pymes, micro-pymes y autónomos utilicen nuevas técnicas y canales de venta que les permita ampliar su cartera de clientes para ofrecer sus productos y servicios.

A través de esta jornada, se persigue ofrecer a empresarios y emprendedores que desarrollan su actividad en el territorio información y conocimientos prácticos para desarrollar un proceso de ventas con éxito.

PROGRAMA:

19:00-19:15 Inauguración

19:15-20:00 Acciones comerciales en tiempos de crisis: las ventas.

D. Luis Bueno Sidre
Presidente del Club de Marketing de Córdoba

20:00-20:45 Técnicas de persuasión para cerrar ventas.

D. Antonio Iznajar Estrada
Director comercial CEAC para Córdoba y Jaén

20:45-21:00 Turno de preguntas y clausura

21:00 Copa de vino español

Lugar:

Teatro Municipal de Vva de Córdoba.
Avda. De Cardeña, s/nº.
Villanueva de Córdoba (Córdoba).

Fecha: 28/03/2011

Información e Inscripciones:

CADE de Villanueva de Córdoba

Teléfono: 957 139 632

E-mail: rmtoril@andaluciaemprende.es

Inscripción gratuita.

Aforo limitado.