

SEMINARIO FORMATIVO

# Técnicas de Venta y planificación comercial 2.0

**8 de noviembre de 2012**

Sala de formación CADE de Granada.

Parque Tecnológico de la Salud

Avda de la innovación s/n

18100 Armilla (Granada)

**10:00 h. – 10.30 h.: Recogida documentación**

**10.30 h. – 10.50 h.: Inauguración:**

- D. Representante del CADE.
- D. Lázaro Millares Alted. Delegado Provincial de Feansal en Granada.

**10:50 h. – 13.30 h.: Técnicas de Venta y Planificación Comercial.**

- D. Jesús Blanco Morales. Responsable de la empresa Acción MK, SLL
- **Contenidos:**
  - Beneficios de la geolocalización para las empresas.
  - Nuevas Estrategias y herramientas de geomarketing.
  - El Uso del Geomarketing en la labor comercial y estrategia de ventas.
  - Caso Práctico: El uso de CRM con Geomarketing en las Pymes: Geopyme.

Colaboran



Andalucía Emprende, Fundación Pública Andaluza  
CONSEJERÍA DE ECONOMÍA, INNOVACIÓN, CIENCIA Y EMPLEO



feansal es  
miembro de

**confesal**  
sociedades laborales  
de España

