

'Jornadas Coaching en Ventas'

Fecha: 1 de Diciembre de 2014

Horario: de 10.00 a 14.00 horas

Lugar: ADEPO C/ Hilario Angel Calero, nº 13 de Pozoblanco (Córdoba)

Programa:

10.00 h. Recepción y entrega de documentación.

10.15 h Inauguración.

10:30 h. Proyecto Coaching en Ventas. Técnicas de venta y motivación.

Programa:

- Identificación de los virus mentales.
- La Relación como marco estratégico.
- Procesos básicos de comunicación
- Escucha activa
- Sistema representacionales
- Lenguaje no verbal
- Metamodelo del lenguaje
- Necesidades básicas humanas
- Modeling
- El principio GANAR – GANAR
- El anclaje
- La importancia de los sistemas
- Primero optimización personal, luego optimización comercial
- Definición de la visión comercial
- Percepción de la venta
- Planificación y programación
- El valor del tiempo
- La motivación
- Plan de Acción: qué vendemos, qué damos, qué es vender, porqué he de elegirte a ti en lugar de a la competencia

14:00 h. Ruegos y preguntas

Información e inscripciones:

Tel.: 957 748409

Correo electrónico: mcpeinado@andaluciaemprende



Andalucía Emprende, Fundación Pública Andaluza
CONSEJERÍA DE ECONOMÍA, INNOVACIÓN, CIENCIA Y EMPLEO

Colabora:

