

Jornada 'INNOVAR EN LAS VENTAS: COMO LLEGAR AL CLIENTE'



Posadas, 18 de octubre de 2011



Colabora:



Asociación de Empresarios de Posadas

Más información en:
Teléfono: 957649127
e-mail: mccastro@andaluciaemprende.es
jmcorredera@andaluciaemprende.es

Organiza:



Andalucía Emprende, Fundación Pública Andaluza
CONSEJERÍA DE EMPLEO
CONSEJERÍA DE ECONOMÍA, INNOVACIÓN Y CIENCIA

ANDALUCÍA EMPRENDE,
FUNDACIÓN PÚBLICA ANDALUZA,
Fundación de la Junta de Andalucía
vinculada a la Consejería de Empleo y
Economía, Innovación y Ciencia, en
colaboración con la Asociación de
Empresarios de Posadas (ADEPO),
organiza el próximo martes 18 de octubre
en Posadas la **Jornada ‘Innovar en las
ventas: como llegar al cliente’.**

En el mercado actual, marcado por un alto
grado de competitividad y una demanda
global debilitada, es importante que las
pymes, micro-pymes y autónomos utilicen
nuevas técnicas y canales de venta que les
permita ampliar su cartera de clientes para
ofrecer sus productos y servicios.

Con esta jornada se ofrecerá a empresarios y
emprendedores que desarrollan su
actividad en el territorio información y
conocimientos prácticos para desarrollar un
proceso de ventas con éxito.

PROGRAMA:

19:00-19:15 Inauguración

19:15-20:00 Acciones comerciales en
tiempos de crisis: las ventas.

D. Luis Bueno Sidre
Presidente del Club de Marketing de
Córdoba

20:00-20:45 Técnicas de persuasión para
cerrar ventas.

D. Antonio Iznájar Estrada
Director comercial CEAC para Córdoba y
Jaén

20:45-21:00 Turno de preguntas y clausura

21:00 Copa de vino español

LUGAR DE CELEBRACIÓN:

Sede ADEPO - Posadas
C/ Gaitán, 51
Posadas (Córdoba).

Fecha: 18/10/2011

Información e inscripciones:

CADE de Palma del Río
Teléfono: 957649127

mccastro@andaluciaemprende.es

jmcorredera@andaluciaemprende.es

Inscripción gratuita.

Aforo limitado.