

Jornada 'INNOVAR EN LAS VENTAS: COMO LLEGAR AL CLIENTE'



Palma del Río, 23 de Marzo de 2011



Más información en:
Teléfono: 957649127
e-mail: mccastro@andaluciaemprende.es
jmcorredera@andaluciaemprende.es



Andalucía Emprende, Fundación Pública Andaluza
CONSEJERÍA DE EMPLEO
CONSEJERÍA DE ECONOMÍA, INNOVACIÓN Y CIENCIA

ANDALUCÍA EMPRENDE,
FUNDACIÓN PÚBLICA ANDALUZA
organiza el próximo miércoles 23 de marzo
en Palma del Río la **Jornada ‘Innovar en
las ventas: como llegar al cliente’.**

En el mercado actual, marcado por un alto grado de competitividad y una demanda global debilitada, es importante que las pymes, micro-pymes y autónomos utilicen nuevas técnicas y canales de venta que les permita ampliar su cartera de clientes para ofrecer sus productos y servicios.

A través de esta jornada, se persigue ofrecer a empresarios y emprendedores que desarrollan su actividad en el territorio información y conocimientos prácticos para desarrollar un proceso de ventas con éxito.

PROGRAMA:

12:00-12:15 Inauguración

12:15-13:00 Acciones comerciales en tiempos de crisis: las ventas.

D. Luis Bueno Sidre
Presidente del Club de Marketing de Córdoba

13:00-13:45 Técnicas de persuasión para cerrar ventas.

D. Antonio Iznajar Estrada
Director comercial CEAC para Córdoba y Jaén

13:45-14:00 Turno de preguntas y clausura

14:00 Copa de vino español

LUGAR DE CELERACIÓN:

Salón de Actos Casa de la Juventud
Plaza de Andalucía, 2
Palma del Río (Córdoba).

Fecha: 23 /03 /2011

Información e inscripciones:

CADE de Palma del Río
Teléfono: 957649127

mccastro@andaluciaemprende.es

jmcorredera@andaluciaemprende.es

Inscripción gratuita.

Aforo limitado.