

Jornada 'INNOVAR EN LAS VENTAS: COMO LLEGAR AL CLIENTE'



Córdoba, 25 de Marzo de 2011



Más información en:
Teléfono: 957768060
e-mail: mljimenez@andaluciaemprende.es



Andalucía Emprende, Fundación Pública Andaluza
CONSEJERÍA DE EMPLEO
CONSEJERÍA DE ECONOMÍA, INNOVACIÓN Y CIENCIA

**ANDALUCÍA EMPRENDE,
FUNDACIÓN PÚBLICA ANDALUZA**

organiza el próximo viernes 25 de marzo en Córdoba la **Jornada ‘Innovar en las ventas: como llegar al cliente’**.

En el mercado actual, marcado por un alto grado de competitividad y una demanda global debilitada, es importante que las pymes, micro-pymes y autónomos utilicen nuevas técnicas y canales de venta que les permita ampliar su cartera de clientes para ofrecer sus productos y servicios.

A través de esta jornada, se persigue ofrecer a empresarios y emprendedores que desarrollan su actividad en el territorio información y conocimientos prácticos para desarrollar un proceso de ventas con éxito.

PROGRAMA:

17:00-17:15 Inauguración

17:15-18:00 Acciones comerciales en tiempos de crisis: las ventas.

D. Luis Bueno Sidre
Presidente del Club de Marketing de Córdoba

18:00-18:45 Técnicas de persuasión para cerrar ventas.

D. Antonio Iznajar Estrada
Director comercial CEAC para Córdoba y Jaén

18:45-19:00 Turno de preguntas y clausura

LUGAR DE CELERACIÓN:

Academia SAE.
C/El Peso, 49
Lucena (Córdoba).

Fecha: 25 /03 /2011

Información e inscripciones:

CADE de Lucena
Teléfono: 957509300

mljimenez@andaluciaemprende.es

Inscripción gratuita.

Aforo limitado.